

元大手市場企業バイヤー・中小企業診断士茂井康宏氏が教える

お客様の心をはっきりつかむ 商品開発・改良セミナー & 個別相談会

～顧客に選ばれる商品づくりの
考え方と実践ポイントを学ぶ～

日程

セミナー

9.15

火

14:30 - 16:30

個別相談会

9.16

水

17

木

1社あたり3時間
(事前予約要)

参加費

無料

昨今は情報の多様化や消費者ニーズの変化により、ヒット商品が生まれにくい時代と言われています。

本セミナーでは、元バイヤーとしてBtoC商品の開発を数多く手がけ、多くのヒット商品を生み出してきた中小企業診断士・茂井康宏氏を講師に迎えます。売れる商品づくりに欠かせない「原理原則・基礎知識」から、「顧客が思わず欲しくなる商品づくり」のポイントまで、成功事例を交えてわかりやすく解説します。



会場

鶴来商工会 青年部研修室

つるぎショッピングスクエアレッツ2階
(白山市鶴来下東町カ26番地)

定員

セミナー 20名 (先着順) *1社2名まで

個別相談会 4社 *1社あたり3時間

(相談内容等を確認のうえ、本会にて調整)

※個別相談に申し込まれた事業者には、事務局から追ってご連絡させていただきます。

対象者

- ✓ 自社の商品・サービスに自信はあるのに、なかなか売上に繋がらない方
- ✓ 新商品を開発したいが、「何が売れるのかわからない」と感じている方
- ✓ お客様に「欲しい!」と思ってもらえる商品づくりを学びたい方

<講師>

(株)プランコンサルティング
代表取締役社長茂井 康宏 氏
(中小企業診断士)

東京都内の大手市場企業でバイヤーを務め、年間2,000件の商談に対応。数多くのヒット商品に携わる。その後中小企業診断士として独立し、全国の商工会・商工会議所や中小企業大学校(東京校、関西校等)に多数登壇。最近ではプロデュースした商品が「農林水産大臣賞」「県知事賞(最優秀賞)」等を多数受賞。全国区の支援実績を誇る超人気「中小企業診断士」

申込方法 ▶ 二次元コードを読み込み申込フォームにご入力ください。
(または裏面の申込書をFAXください)

申込期限 ▶ 9月11日(金)

お問合せ ▶ 鶴来商工会 TEL: 076-204-6819

▼申込はこちら▼



お客様の心をはっきりつかむ 商品開発・改良セミナー&個別相談会

FAX 参加申込書

会社名もしくは店舗名	
参加者氏名(複数参加可)	
連絡先電話番号	() —
参加内容	セミナー ・ 個別相談会 ※参加される内容に○をつけてください
個別相談会 希望日時	① 9月16日(水) 09:00~12:00 ② 9月16日(水) 13:00~16:00 ③ 9月17日(木) 09:00~12:00 ④ 9月17日(木) 13:00~16:00 ※希望する日時に○を付けてください

※当セミナー・相談会への受講申し込みをされた方の個人情報は、参加に伴う諸連絡に限り使用させていただきます。

【お問い合わせ・お申込み先】

鶴来商工会

TEL:076-204-6819

FAX:076-273-9911